

6 . Выручка от реализации прочего оборудования

| Бренд | Вид техники | Выручка, тыс. руб. | | |
|-------|-------------|--------------------|------|------|
| | | 2023 | 2022 | 2021 |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |

7 . Система взаимоотношений с клиентами

| База данных по клиентам | | CRM-система | |
|-------------------------|-------------------|-----------------|-------------------|
| Наличие, да/нет | Описание (кратко) | Наличие, да/нет | Описание (кратко) |
| | | | |

8 . Парк работающей сельскохозяйственной техники в Вашем регионе, шт.

| Зерно-уборочные комбайны | Кормо-уборочные комбайны | Тракторы мощностью, л.с. | | | | Самоходные опрыскиватели |
|--------------------------|--------------------------|--------------------------|--------|---------|-----------|--------------------------|
| | | 24–50 | 50–100 | 100–250 | Более 250 | |
| | | | | | | |
| | | | | | | |

9 . Количество тракторов в парках аграриев Вашего региона по производителям

| Claas | John Deere | Case IH | New Holland | Massey Ferguson | Fendt | JCB | Deutz | Fahr | Прочее |
|---------------------------|------------|---------|-------------|-----------------|-------|-----|-------|------|--------|
| | | | | | | | | | |
| Из них, шт., старше 5 лет | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | |

10. Прогноз развития рынка сельскохозяйственной техники в Вашем регионе, (кратко, в произвольной форме)**11. Руководитель предполагаемого дилера SHIFENG-RUS (если уже определен)**

| | |
|---|--|
| Имя | |
| Фамилия | |
| Контактный телефон, e-mail | |
| Опыт работы (кратко, в произ-ной форме) | |

12. Штат сотрудников для направления SHIFENG-RUS

| | |
|--|--|
| Сотрудники подразделения продаж, кол-во | |
| Сотрудники подразделения сервиса, кол-во | |

13 . Какую технику SHIFENG готовы выкупить дополнительно для развития

| Продукция SHIFENG | MIN месяч-ный план | Планируем выкупить в 2024 году, тыс. руб. | | | | | |
|-------------------------------------|--------------------------|---|--------|----------|---------|--------|---------|
| | | июль | август | сентябрь | октябрь | ноябрь | декабрь |
| Трактор (24-240 л.с.) | 950 000 Р | | | | | | |
| Трициклы | 950 000 Р | | | | | | |
| Одноцилиндровый дизельный двигатель | 950 000 Р | | | | | | |
| Электромобили | 950 000 Р | | | | | | |
| Лёгкий коммерческий транспорт | 950 000 Р | | | | | | |

14. Инвестиции в проект, планируемые

| | |
|-----------------------------------|--|
| Общая сумма инвестиций, тыс. руб. | |
| Доля собственного капитала, % | |
| Доля заемного капитала, % | |
| Источник займа, ставка по кредиту | |

15. Активы под направление SHIFENG-RUS

| Коммерческие активы | Площадь, кв. м | Описание (кратко, в вольной форме) |
|--------------------------------|-------------------|------------------------------------|
| Офис | | |
| Выставочная площадка | | |
| Площадь склада техники | | |
| Площадь склада запасных частей | | |

16. Оборудование под направление SHIFENG-RUS

| Оборудование | Наличие, да/нет | Описание (кратко, в вольной форме) |
|------------------------------------|--------------------|------------------------------------|
| Офисное оборудование | | |
| Слесарное и монтажное оборудование | | |
| Диагностическое оборудование | | |
| Подъемное оборудование | | |

17. Будет преимуществом

| Дополнительные преимущества | Наличие, да/нет |
|--|--------------------|
| Сотрудничество с лизинговыми организациями | |
| Возможность предоставления рассрочек платежей конечному покупателю | |
| Опыт ВЭД | |
| Наличие ж/д тупика | |
| Наличие специалистов со знанием английского и/или китайского языка | |